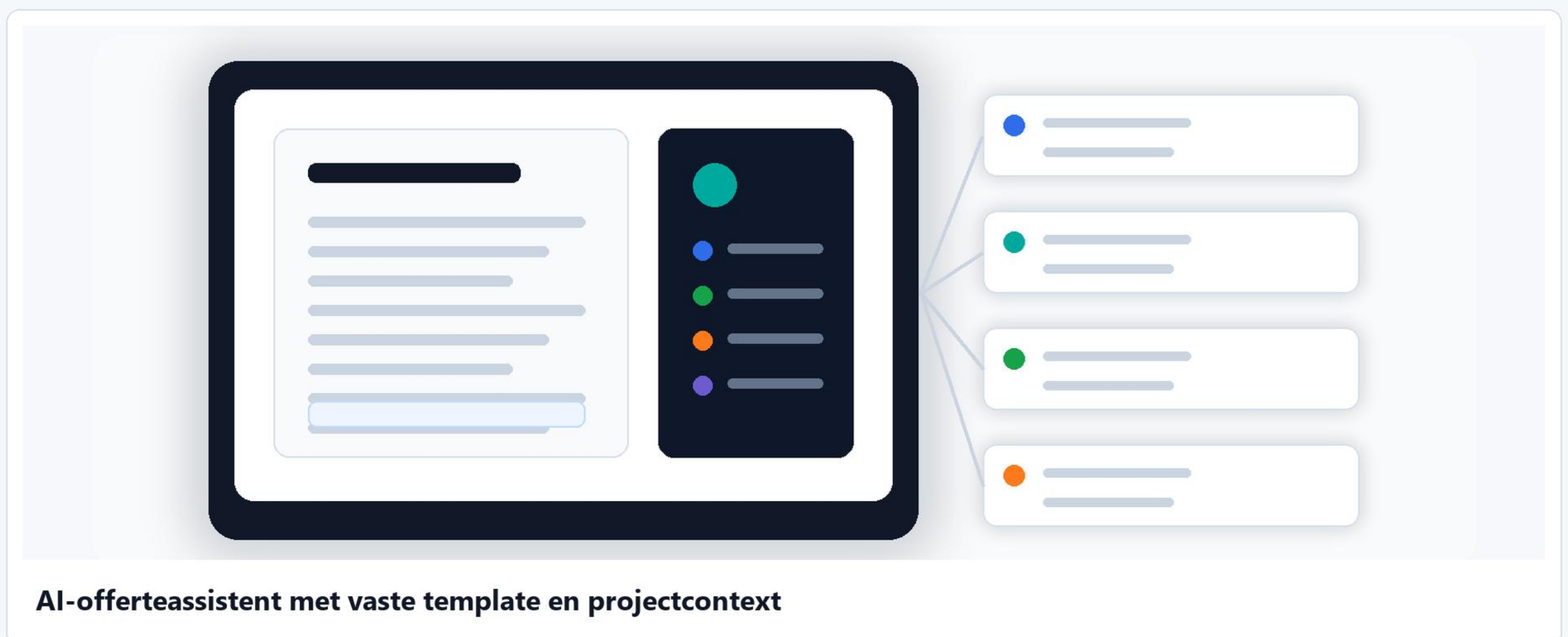


AI voor offertes in je eigen template.

Aanvragen, projectcontext, productdata en vorige offertes worden omgezet naar een eerste offerteversie in je vaste stijl.



Aanvraag

Template

Projectdata

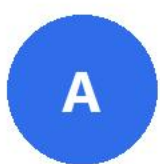
Opvolging

Sneller offertes maken zonder je commerciële stijl te verliezen.

Sneller offertes maken, minder copy-paste en consistentere opvolging zonder je commerciële stijl te verliezen.

Offertes kosten te veel copy-paste terwijl snelheid cruciaal is.

Een aanvraag komt binnen, maar de juiste context zit verspreid over mails, oude offertes, projecten en productinformatie.



Aanvraag lezen

Mails, PDF's en bijlagen moeten eerst handmatig geïnterpreteerd worden.



Context zoeken

Vorige offertes, projectinfo en klantafspraken zitten verspreid.



Template bewaken

De commerciële stijl, structuur en voorwaarden moeten consistent blijven.



Opvolging

CRM-acties en opvolgmails worden vaak pas later aangemaakt.

De oplossing: AI maakt de eerste offerteversie klaar in jouw template.

Je team reviewt inhoud, marges en commerciële nuance voordat iets naar de klant gaat.

Van aanvraag naar offerteconcept en opvolgactie.

De assistent haalt context op, vult je template en toont wat nog ontbreekt.

● Mail/PDF lezen

Aanvraag, scope, deadlines en bijlagen structureren.

● Context ophalen

Klant, project, vorige offertes en afspraken meenemen.

● Productdata

Producten, prijzen, opties en voorwaarden voorstellen.

● Template vullen

Offerte opstellen in je vaste structuur en commerciële stijl.

● Gaten markeren

Ontbrekende info, onzekerheden en prijsafwijkingen tonen.

● CRM-opvolging

Opvolgmail, taak of dealnotitie klaarzetten.

Voorbeeldvragen

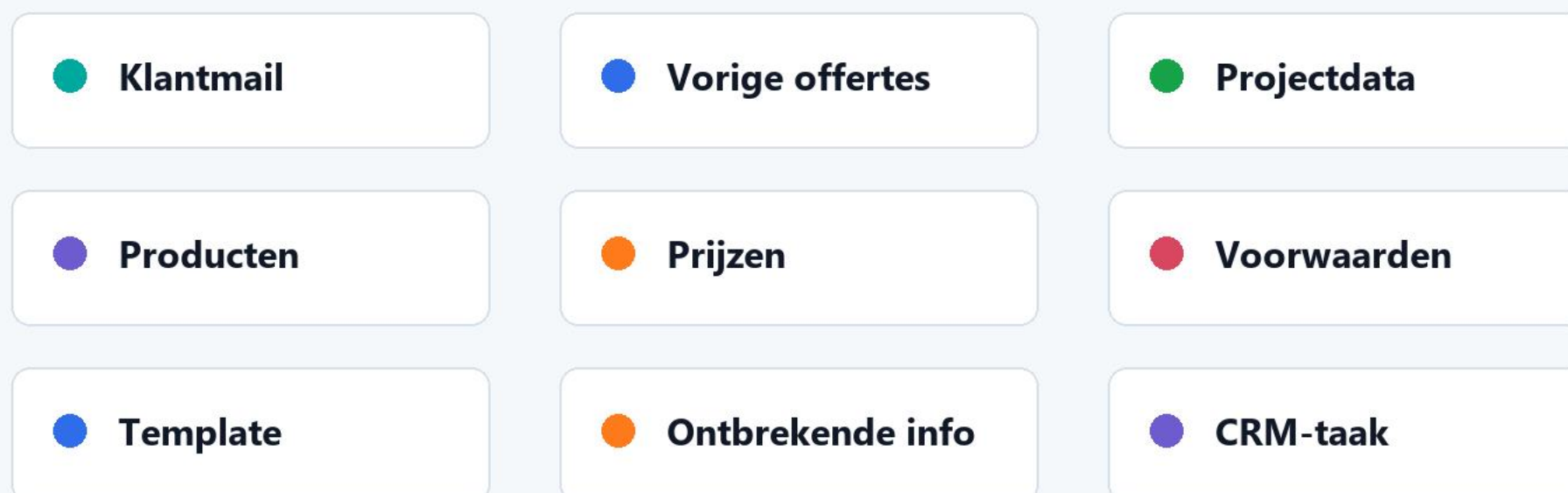
Maak een offerte in onze template. Gebruik vorige projectcontext. Markeer ontbrekende info en zet een opvolgmail klaar.

De AI schrijft niet blind. Hij bereidt een reviewbare offerte voor.

Alles wat onzeker is, wordt gemarkeerd zodat sales of projectleiding gericht kan nakijken.



Context die de offerte sterker maakt



De offerte blijft van jouw team.

AI versnelt voorbereiding; commerciële keuzes blijven gecontroleerd.

Sneller offertes maken zonder je commerciële stijl te verliezen.

Sneller offertes maken, minder copy-paste en consistentere opvolgen zonder je commerciële stijl te verliezen.

Snellere respons

Aanvragen worden sneller omgezet naar een eerste voorstel.

Minder copy-paste

Vorige offertes, productdata en projectcontext worden hergebruikt.

Consistentere stijl

Template, structuur en commerciële toon blijven gelijk.

Betere opvolging

Opvolgmail en CRM-actie liggen meteen klaar.

Cognima bouwt AI-offerteassistenten rond jouw template en salesproces.

Voor teams die sneller willen reageren zonder kwaliteit of stijl te verliezen.