

Power Automate cases die werk uit je inbox halen.

Automatiseer opvolging, facturen, feedback en goedkeuringen binnen Microsoft 365.

Leadopvolging

Nieuwe aanvraag naar antwoord, afspraak en follow-up.

Factuurinbox

Bijlagen herkennen en naar finance sturen.

Feedbackflow

Reviews of klachten meteen naar de juiste eigenaar.

Mailboxtriage

Elke mail krijgt type, prioriteit en verantwoordelijke.

ERP-koppeling

Klant-, order- en factuurdata synchroon houden.

Goedkeuringen

Korting, marge of uitzondering naar de beslisser.

De kern: minder inboxwerk, snellere opvolging en meer controle.

Begin met processen waar elke week tijd of omzet blijft liggen.

Waar Power Automate meteen businesswaarde geeft.

Kies processen met volume, duidelijke opvolging en weinig marge voor manueel werk.

Leads naar afspraak

Aanvraag binnen, antwoord gestuurd, booking link en follow-up.

Facturen naar inbox

Bijlagen herkennen, doorsturen naar finance en uitzonderingen markeren.

Mailboxtriage

Elke mail krijgt type, prioriteit en eigenaar.

Feedbackmeldingen

Reviews, klachten of NPS-signalen meteen naar het juiste team.

ERP-koppeling

Klant-, order- en factuurdata gekoppeld aan je ERP-pakket.

Goedkeuringen

Korting, marge of uitzondering naar de juiste beslisser.

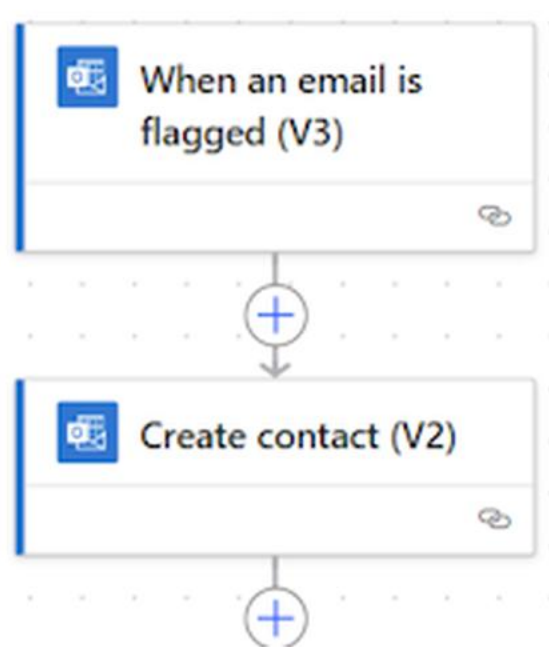
Goede flows starten bij herkenbare frictie.

Leads, facturen, feedback, ERP-data en approvals zijn meestal de snelste winst.

Van lead naar afspraak zonder handmatig najagen.

Elke nieuwe aanvraag krijgt meteen een professionele opvolging en een duidelijke volgende stap.

Power Automate voorbeeld



Van lead naar afspraak

Gecontroleerde opvolging die snelheid en omzet raakt.

- 1 Nieuwe aanvraag**
Mail, formulier of websitelead komt binnen.
- 2 Persoonlijk antwoord**
De lead krijgt aanbod en context.
- 3 Afspraakmoment**
Booking link of agenda-actie wordt meegestuurd.
- 4 Follow-up taak**
Geen reactie? Sales krijgt reminder of taak.

Output: sneller reageren, minder handwerk, geen vergeten leads.

Onze case

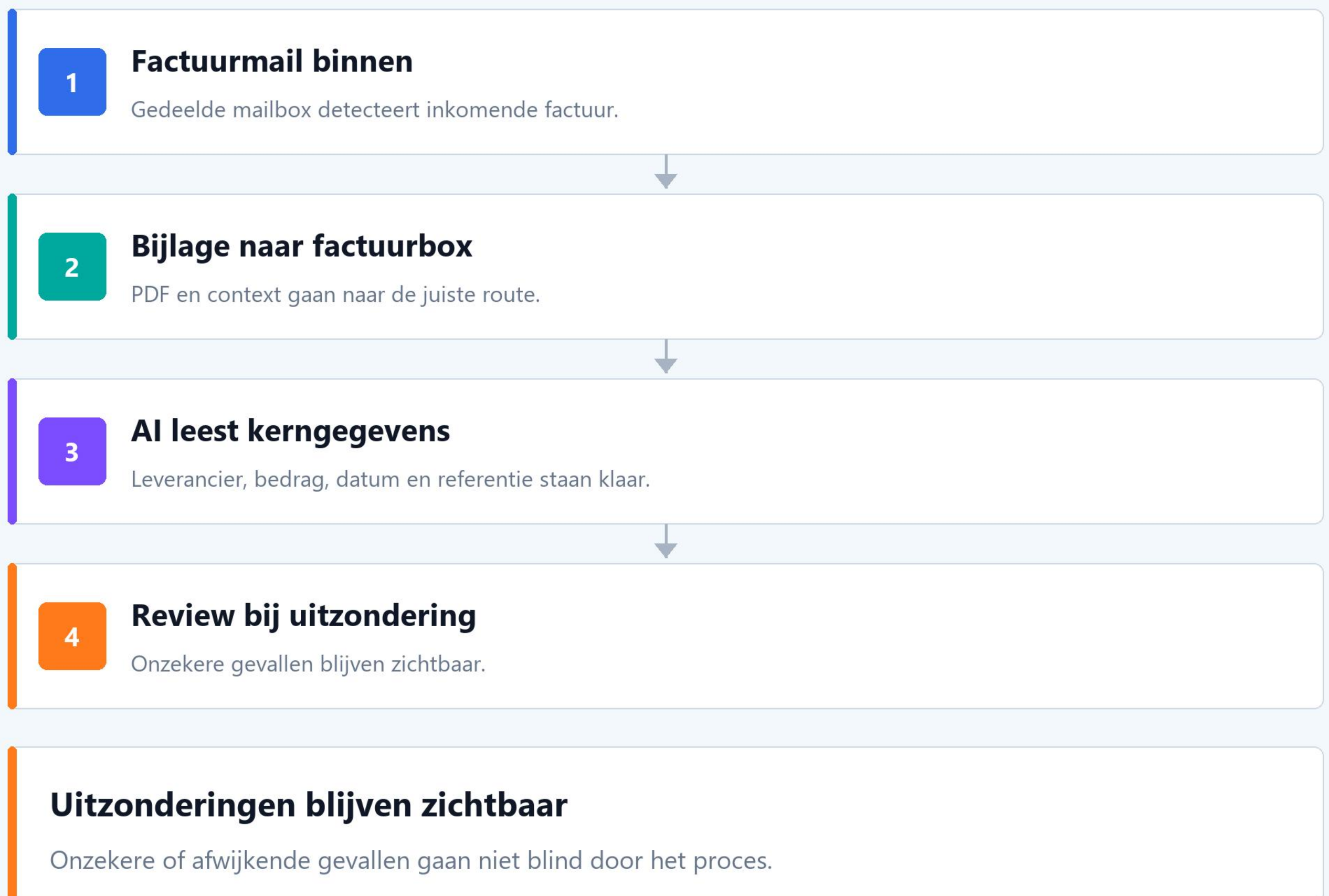
Leadmail detecteren, automatisch antwoorden, afspraakmogelijkheid meesturen en opvolgen bij stilte.

Finance krijgt minder manueel speurwerk.

Facturen en bijlagen moeten niet eerst door mensen rondgesleept worden voordat het proces start.

Facturen zonder inboxwerk

Documenten worden automatisch herkend, doorgestuurd en alleen bij twijfel naar review gebracht.



Feedback, approvals en ERP-data blijven niet liggen.

Power Automate is sterk wanneer signalen, beslissingen en data niet in losse mailboxen blijven hangen.

Feedback, approval en ERP-sync

Signalen worden gekoppeld aan eigenaar, beslissing en ERP-pakket, zodat opvolging niet in losse mailboxen blijft hangen.

1 Feedback
Review of klacht komt binnen.

2 Classificatie
Urgentie en thema bepaald.

3 Eigenaar
Taak naar juiste persoon.

4 ERP/CRM update
Data blijft synchroon.

Output: opvolging, data en beslissingen zitten in een gecontroleerde flow.

Controlelaag bovenop automatisatie

Logging, uitzonderingen en menselijke review maken flows betrouwbaar op lange termijn.

Meer flows die direct voelbaar zijn.

Power Automate werkt het best op terugkerende signalen, documenten, beslissingen en data-overdracht.

Mailboxtriage

AI classificeert mails op type, prioriteit en eigenaar. Geen belangrijke inbox blijft ongelezen.

Customer feedback alerts

Reviews, klachten en NPS-signalen gaan meteen naar het juiste team.

CRM naar ERP-sync

Nieuwe klanten, orders of factuurdata worden gekoppeld aan je ERP-pakket.

Goedkeuringen

Korting, marge of uitzondering vraagt automatisch akkoord van de juiste rol.

Deadlinebewaking

Open taken, vervallen aanvragen en gemiste opvolging krijgen reminders.

Documentrouting

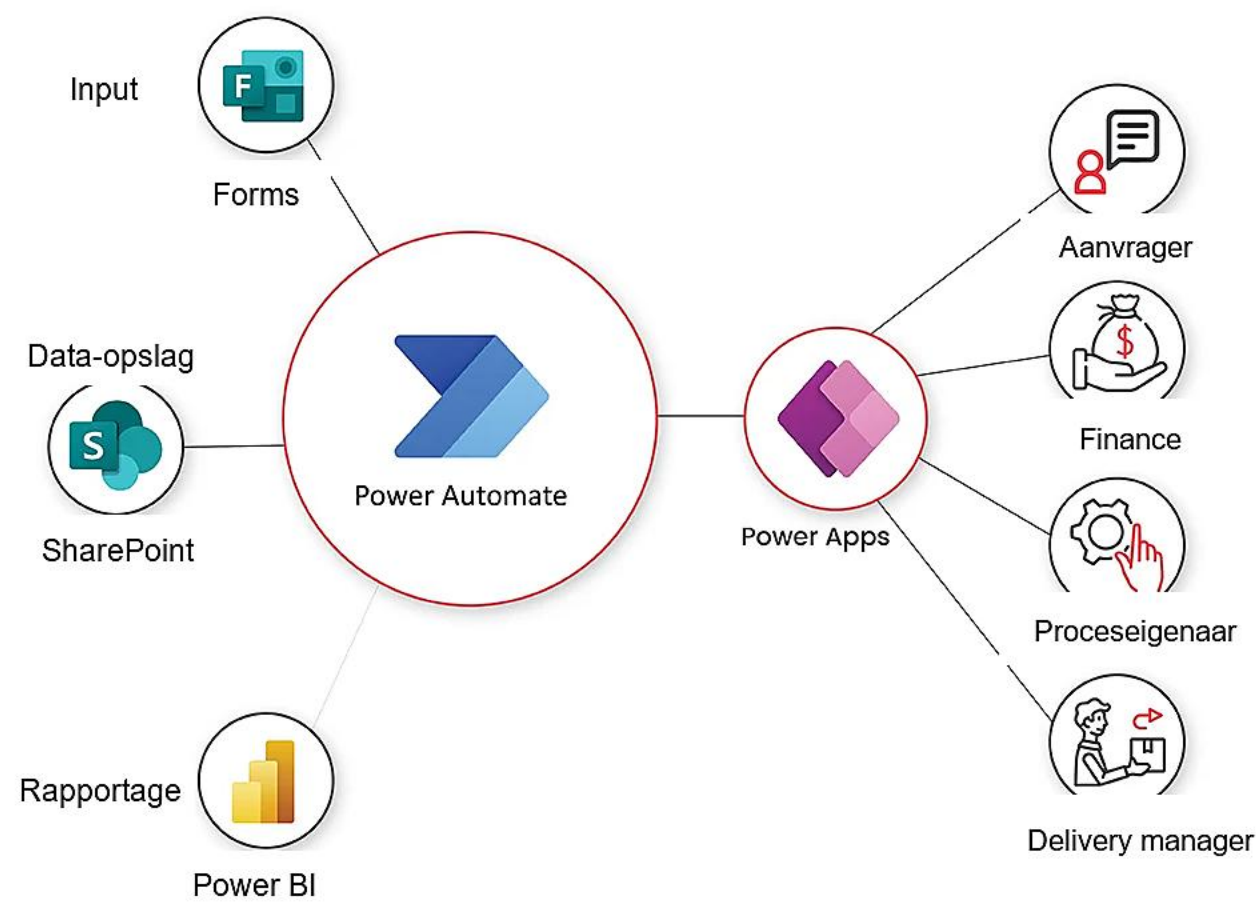
Bijlagen en formulieren worden herkend, hernoemd en naar de juiste map of inbox gestuurd.

De beste cases zijn herkenbaar en meetbaar.

Denk aan minder wachttijd, minder manueel sorteren, minder vergeten opvolging en sneller zicht op uitzonderingen.

Hoe Power Automate dit mogelijk maakt.

Microsoft 365, Power Apps, Power BI en ERP- of CRM-processen worden een gecontroleerde flow.



Input

Aanvragen en feedback komen centraal binnen.

Actie

De juiste rol krijgt taak, mail of approval.

Inzicht

Status, volume en bottlenecks zichtbaar in Power BI.

Waarde zit niet in losse automatisatie.

De waarde zit in opvolging, eigenaarschap en controle.

Begin met cases die direct voelbaar zijn.

Start met volumeprocessen. Bouw daarna AI, finance en procesanalyse uit.

Snel resultaat

- Leadopvolging
- Factuurinbox
- Feedbackmeldingen

Controlelaag

- Goedkeuringen
- ERP-koppeling
- Eigenaar + status

AI en optimalisatie

- Classificatie
- Samenvattingen
- Procesanalyse

Power Automate opzetten?

Wij brengen de beste business cases in kaart, bouwen flows die opvolging en controle afdwingen, en zorgen dat ze blijven werken.

Start met een proces dat elke week tijd kost.